

令和
3年度

オン
ライン

創業セミナー

短時間で独立創業の？を解決

創業の第一歩!!
失敗しない創業のルールとは!?



創業から軌道に乗せるまでの
ステップアップを明確にしませんか?

売上を伸ばしていくためのノウハウが知りたい!
起業はしたいけれど、何から始めたらいいのかわからない。

自分のチカラをいつか試してみたいけれど、
通用するかどうか迷っている。

そんなあなたのためのセミナーです。

定員
先着 **30**名

受講料

無料

2022年

3月16(水) 19:00 ~ 21:30



オンライン双方向セミナー

Zoomを活用した起業スクール!
場所を選ばず、どこからでも受講できます!

1 まずはお申し込み

裏面の申込書にご記入のうえ、FAXにてお申し込みいただくか、右記QRコードより申込サイトにお進みください。



<http://www.karatsu.or.jp/information/ibento/20220316/>

2 ログインID/ パスワードが届く

受講用のユーザーアカウント情報をお申し込みいただいたメールアドレス宛にお送りいたします。

3 Zoom講座に 参加する

Zoom講座開催日時に創業スクールオンライン会場にご参加ください。

主催

唐津商工会議所

佐賀県唐津市大名小路1番54号 唐津商工会館1F

お問い合わせ

0955-72-5141

カリキュラムは
裏面をチェック

カリキュラム

～起業前に必ずやっておくべきこととは？～

新型コロナウイルス感染症拡大の影響で地域経済は非常に大きな打撃を受けています。相次ぐ企業の倒産や業績不振など非常に厳しい状況です。

一方、これを機会と捉えて、起業する人が増えているのも現状です。

副業や兼業、ネットショップ開業、学生起業など、まずは小さく始めてじっくり育てていく無理・無茶・無駄のない新しいスタイルで失敗しない起業のコツを実践的に学ぶオンラインセミナーです。

3月
16(水)
19:00～21:30

- ✎ 起業して失敗する人、失敗しない人の違いとは？
- ✎ コロナ禍をチャンスに変える起業モデルとは？
- ✎ 起業で失敗しないためにまず何をすべきか？
- ✎ 起業1年目で顧客を増やすプロモーションの具体策
- ✎ 起業してからではもう遅い
- ✎ 質疑応答



創業支援のスペシャリストが講師を務めます！



シャイロ総合コンサルティング
取締役社長 **渋谷 雄大**
中小企業診断士

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。

その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。

その後、同社が倒産、サプリメント専門チェーン事業の譲渡交渉を担当。サプリメント専門チェーン事業を自然派化粧品会社譲渡成功に導く。自然派化粧品会社では生涯顧客化、ファン育成の実践ノウハウを獲得。

自然派化粧品会社を退職後、WEBを活用したプロモーションを実践。営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。

講演数は年間150回を超える人気講師である。

お申し込みはこちら

FAX. 0955-72-5146

氏名		ふりがな	
電話番号		住所	
Eメール	@		

上記申込書にご記入のうえ、FAXにてお申し込みいただくか、右記QRコードより申込サイトにお進みください。

<http://www.karatsu.or.jp/information/ibento/202203161/>

